



# בניית הרצאה מצליחה

## מטרת הקורס

מטפלים ומאמנים- חולמים לעמוד על במה ולהעביר הרצאות? בואו ללמוד לבנות הרצאה מרתקת שתאפשר לכם לשתף בידע, בכלים ובניסיון המקצועי שלכם ובכך להשפיע ולעורר אנשים לעשות שינוי

## קהל היעד

מטפלים ומאמנים

## פרטי הקורס

6 מפגשים, 30 ש"א. מתקיים בימי חמישי בין השעות 10:00-13:45

## מרצה

איריס אסיה

## מחיר הקורס

480 ש"ח

## איפה ומתי

19.12.24 | ZOOM

תכנים	נושא	תאריך	מס' מפגש
* "למה לי הרצאה?" הגדרת מטרת ההרצאה והיתרונות למרצים מעולם הטיפול והאימון * סוגים שונים של הרצאות ומה הופך מרצה למבוקש ומוכר סוגים של הרצאות * שוק ההרצאות בישראל וההזדמנויות להעביר הרצאות * הרעיון - "על מה נדבר?" איך בוחרים ומחליטים על נושא מעניין וייחודי	<b>למה לי הרצאה? ממטפל למרצה</b>	<b>19.12.24</b>	<b>.1</b>
* היכרות עם מודל לבניית הרצאה * מרכיבים במבנה של הרצאה – תחילה, אמצע וסוף * "יש לי כל כך הרבה מה להגיד!" – איך עושים סדר ובוחרים, מצמצמים וממקדים * שילוב סיפורים שמחברים וסוחפים את הקהל * הרצאה שהיא - WOW יצירת חוויה, הומור והפתעה	<b>מודל לבניית הרצאה מצליחה</b>	<b>26.12.24</b>	<b>.2</b>
* בניית מצגות ועזרים ויזואליים * ההכנות להרצאה – איך לומדים וזוכרים את הטקסט, קול וטון הדיבור * התארגנות – לבוש, ציוד, עזרים והכנות במקום * טיפים להכנות על הבמה -באולם, בכיתה, בבית ובזום	<b>היערכות והכנות</b>	<b>02.01.25</b>	<b>.3</b>
* "מה אם לא יאהבו אותי" - איך מתמודדים עם פחד קהל מיומנויות לעמידה מוצלחת מול קהל * איך מייצרים חיבור והופכים קהל למעורב, מרותק ופעיל * איחורים, הפרעות, שאלות ושאר ירקות * איך ואיפה מתחילים – סגירת ההרצאות הראשונות	<b>על הבמה - דיבור בפני קהל</b>	<b>09.01.25</b>	<b>.4</b>

# בניית הרצאה מצליחה



תכנים	נושא	תאריך	מס' מפגש
<p>* איך משווקים את ההרצאה לארגונים וחברות – יצירת קשר ראשוני, הצעת מחיר, תמחור</p> <p>* הכנת חומרי פרסום לשיווק ההרצאה</p> <p>* ערוצי שיווק ופרסום, שיתופי פעולה לקידום ההרצאה</p> <p>יחסי ציבור ופרסום</p> <p>* קידום מכירות על הבמה – צילום, משובים, הפניות</p>	שיווק ופרסום ההרצאה	16.01.25	.5
<p>* מפגש מעשי וחגיגי-פרזנטציות- משתתפי הקורס מציגים בפני הקבוצה את מבנה ההרצאה</p> <p>* משוב וסיכום</p>	יוצאים לדרך!	23.01.25	.6